## 7.9 Übung

### Kaufgebote auswerten

| | | | |
|---|---|---|---|
| **Level** | | **Zeit** | ca. 15 min |
| **Übungsinhalte** | ✔ Einfache Formeln und Funktionen einsetzen<br>✔ Die Funktionsbibliothek verwenden | | |
| **Übungsdatei** | *Immobilien* | | |
| **Ergebnisdatei** | *Immobilien-E* | | |

① Öffnen Sie die Übungsdatei *Immobilien*.

| | A | B | C | D | E | F | G |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | Immobilienverkauf | | | | | | |
| 2 | | | | | | | |
| 3 | Einfamilienhaus, 140 m², Rheinblick | | | | | | |
| 4 | **Interessenten** | **Gebote** | **inkl. Provision** | | **ohne Provision** | **inkl. Provision** | |
| 5 | Kurt Schneider | 480.000,00 € | | **Höchstes Gebot** | | | |
| 6 | Heinz Semmel | 430.000,00 € | | **Niedrigstes Gebot** | | | |
| 7 | Lorenz Braun | 350.000,00 € | | **Mittelwert** | | | |
| 8 | Margarete Krüge | 600.000,00 € | | **Anzahl der Gebote** | | | |
| 9 | Karl Knepel | 470.000,00 € | | | | | |
| 10 | | | | **Provisionssatz** | **5%** | | |

*Übungsdatei „Immobilien"*

② Erstellen Sie in Zelle C5 eine Formel, die die Provision zum Angebotsbetrag hinzuaddiert. Die Provision errechnet sich aus dem Provisionssatz in Zelle E10 und dem Gebot. Achten Sie dabei auf die Verwendung der richtigen Bezugsarten, damit die Formel im Anschluss problemlos kopiert werden kann.

③ Erzeugen Sie mit der Ausfüllfunktion die restlichen Ergebnisse der Spalte C.

④ Berechnen Sie in Spalte E das höchste, niedrigste und durchschnittliche Gebot und führen Sie in Spalte F die gleichen Berechnungen für die Gebote inklusive Provision durch. Verwenden Sie hierfür die Schaltfläche *Summe*.

⑤ Ermitteln Sie die Anzahl der Angebote in Zelle E8. Geben Sie die betreffende Funktion mithilfe der Funktionsbibliothek ein (*Mehr Funktionen - Statistisch*).

⑥ Speichern Sie die Datei unter dem Namen *Immobilien-E*.

| | A | B | C | D | E | F | G |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | Immobilienverkauf | | | | | | |
| 2 | | | | | | | |
| 3 | Einfamilienhaus, 140 m², Rheinblick | | | | | | |
| 4 | **Interessenten** | **Gebote** | **inkl. Provision** | | **ohne Provision** | **inkl. Provision** | |
| 5 | Kurt Schneider | 480.000,00 € | 504.000,00 € | **Höchstes Gebot** | 600.000,00 € | 630.000,00 € | |
| 6 | Heinz Semmel | 430.000,00 € | 451.500,00 € | **Niedrigstes Gebot** | 350.000,00 € | 367.500,00 € | |
| 7 | Lorenz Braun | 350.000,00 € | 367.500,00 € | **Mittelwert** | 466.000,00 € | 489.300,00 € | |
| 8 | Margarete Krüge | 600.000,00 € | 630.000,00 € | **Anzahl der Gebote** | 5 | | |
| 9 | Karl Knepel | 470.000,00 € | 493.500,00 € | | | | |
| 10 | | | | **Provisionssatz** | **5%** | | |

*Ergebnisdatei „Immobilien-E"*



Kagan Kortun